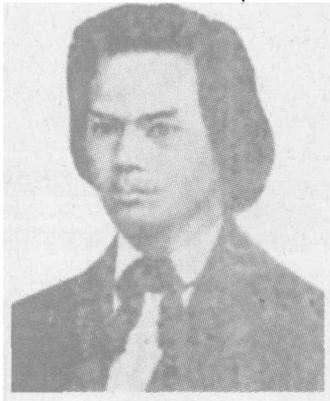


从容闲见

曾国藩

谈求职面试



青年容闲



曾国藩

创业者

● 卫 东

曾国藩是笔者老家名传中外的老乡,容闲是笔者现在居住地广东珠海的闻人,想不到一百多年前,他俩第一次相见的故事,竟成了笔者本文的素材。

曾国藩一向以擅长相人、善于用人著称于世,曾国藩要用的人,一定要经过他的亲自面试,视其才学、品德、性格、长相的不同而决定去留,曾国藩还特别重视第一印象,凡给他第一印象不好的人,在他心中便有难以抹去的“三分不喜”。

长篇历史小说《曾国藩》(唐浩明著)里有一节写当年容闲见曾国藩的故事,读来让人难忘。

当时,曾国藩任两江总督,声威显赫。为彻底剿灭太平军,振兴国家,他求才若渴,一心想充实自己的幕府。另一方面,当时社会上有才干的人都能以到曾国藩的手下干事建功立业为荣。在此背景下,从美国留学回国后一直不得志的容闲,受人举荐和曾国藩之邀,前去见曾国藩。

事有凑巧,和容闲同一天同一个时候去见曾国藩还有一个江浙名士王韬。在两张求见的名刺中,曾国藩第一个拿起的是王韬的名刺,于是,曾国藩在见容闲之前,先见了王韬。

王韬一直在上海替洋人做翻译,中文洋文都很好,是曾国藩欲求之才,但曾国藩一见王韬两只鱼泡眼松松垮垮的,没有神采,便对王产生了“王是酒色之徒”的第一印象。

后来,叩了头的王韬不知深浅,竟敢以素昧平生的身份,赤裸裸地劝曾国藩要坐收太平军和清政府相争的渔翁之利,敢于收拾残局,自立为王。更加激起了曾的强烈反感。曾国藩铁青着脸送走了王韬。

王韬走后,曾国藩便一脸严肃的接待了容闲。

从容闲跨进门槛的那一刻起,曾国藩便盯着他仔细打量起来,他见容闲三十三四岁年纪,眉粗眼大,高颧骨,最大的特征是容闲脑后没有辫子,留着一头与时人截然不同的齐耳短发。这些,不但没有让曾国藩反感,

反而给曾国藩留下容闲是“一个武将的料子”的第一印象。

之后,曾国藩便严肃地问容闲一些情况,容闲都不卑不亢作了回答,直答得让曾国藩露出笑容。曾国藩看容闲学识人品出众,一高兴便要容闲在他的手下当一名将官,谁知竟被容闲以“未学过军事”为由十分有礼貌的拒绝了,容闲还表示如果要他做事,要看曾国藩安排的是不是他中意做的。曾国藩非但没对容闲的拒绝不满,反而感到“甚为满意”、“湘军中没有这样素质的将领。”因为曾国藩觉得,凡是到他的总督衙门里来的人,无论才高才低,莫不卑词谦容,像容闲这样的讨价还价的还没有过。曾国藩因此反而喜欢容闲这种不曲意逢迎的性格。

对容闲大有好感的曾国藩接着便向他询问“今日欲为中国谋最有益最重要的事情,当从何着手?”的大事。之后,曾国藩用容闲之长,委容闲以重任,让他主持建机器厂、办工厂,大兴工业。这正中容

阔多年来的梦想，他日思夜想的富国强兵的计划由此迈开第一步。

笔者从上面容阔见曾国藩的故事中觉得，面试是求职过程中最不可忽视的重要一关，因为通过面试，求职者表现自己的言行举止，用人者通过观察求职者的言行举止，了解其品行与学识。面试能充分弥补笔试及其他推荐材料之不足，能充分展示求职者的个性，特别是展示一些生动的细节，而这些个性和细节又是用人者所需要了解、必须知晓的。象上面文中的王韬和容阔，他俩都精通中文洋文，又都是被人举荐给曾国藩，可以说来面试之前，王韬和容阔在曾国藩看来是没有什么不同的。何况曾国藩还知道容阔与太平军有过生意上的往来，这一点，对容阔来说本来是不利的。但容阔在面试时并不回避曾与太平军接触的事实，他在面试中

的坦诚直率，不曲意逢迎赢得了曾国藩的好感。可以说，是面试，把容阔和王韬从曾国藩的眼中区别开来，容阔通过面试，实现了自己多年的夙愿，找到了称心如意梦寐以求的工作，曾国藩则通过面试找到了他渴求的真正人才，为他日后找到了一个十分得力的帮手。

对求职者来说，面试时的态度应当端庄严谨、不卑不亢，象容阔见曾国藩一样，在杀人不眨眼，面露凶相的曾国藩面前，他不跪不叩头，不惊不怕，正气凛然。不像现在有些求职者，见了总经理、经理甚至一个人人事部的小姐，有时都紧张得辞不达意。

其次，面试时求职者应当善于根据自身的条件回答用人方提出的各种询问要求，学会适当的讨价还价。既不能过分谦虚，也不应太骄

傲。有些求职者求职心切，用人者提什么，他说都会都会，不会的，干不了的都说能干。容阔见曾国藩，他如实讲了自己的学历特长，对当将军带兵打仗，他的确不会，他就勇于拒绝；对他办机器厂，正是他的志向和特长，他便一口答应下来。因而，适当的讨价还价只会让用人者更看重你，而不会有其它的什么不好的看法。

此外，求职面试时不应象文中说到的王韬那样，一开始便大套近乎，向曾国藩献计，充贴心人，企图一下子博得曾国藩的好感。谁知结果搬起石头砸了自己的脚，他受到了冷遇，失望而去。因此，求职面试时根据用人者要求，尽量说所求岗位内的话，少说岗位外的话，切忌自作聪明。

责任编辑 周善

《创业者》杂志征订通知

创业者

《创业者》是以宣传劳动方针政策为根本宗旨、目前广东省唯一公开发行的劳动综合性月刊。《创业者》为4彩页48内页，图文并茂，可读性、实用性强。每月1日出版，全年订价45.60元（含邮资、投递、包装费）。

订阅办法：省内单位、个人到所在市、县（区）劳动局《创业者》杂志发行站办理订阅。省外读者通过银行或邮局汇款，直接向本社订阅。广州市内请直接到广州市教育路88号省劳动厅大楼南621室交现金订阅。社址：广州市教育路88号 邮编：510030 收款单位：《创业者》杂志社 开户银行：建设银行广州市西湖路办事处 帐号：389—2610012—14

《创业者》订单

邮编	<input type="text"/>	订阅份数	份					
	省		市		区		镇	
	县							
收件人街道门牌号码								
收件人单位名称						联系电话		
每份 45.60元	合计人民币		仟		佰		拾元角分	
	(大写)							

请填写好订单沿虚线剪下，将订杂志款和订单寄广州市教育路88号创业者杂志社发行部收